

宇土市の旬を届ける実行協議会 からのお知らせ

【募集】オンラインを活用したバイヤーとのマッチング 商談会を実施します！

昨年に引き続き、県外のバイヤーとの新規取引の拡大を目的にオンライン商談会を実施します。

商談会当日の運営サポートだけではなく、講師の先生によるバイヤーが求める情報やブランディングレクチャーなどの勉強会を実施し、充実した商談となるようにサポートします。

■参考(昨年度の事業概要)



- 参加事業者数:6事業者
- 各事業者別の商談数:平均1~5回
- 商談の申し出があったバイヤー数:13社
- 大まかなスケジュール:
 - 7月:勉強会(第1回) 9月:勉強会(第2回)
 - 7~10月:勉強会の内容をもとに、商談資料の作成を行う
 - 10月前半:バイヤー向けに試食品の発送
 - 10月:オンライン商談会本番(2日間)
 - 11月:講師による個別面談のサポート①
 - 1月:講師による個別面談のサポート②

募集内容

- 対象者 宇土市の特産物を活用した食品を取り扱っている事業者
- 対象商品 「宇土市の特産物」または「宇土市の特産物を活用した食品」
- 応募方法 下記URLコードを読み込みご回答ください。
- 応募期間 令和6年7月12日(金)
- 募集事業者数 最大10事業者
(各事業者の最大出品数3商品)
- 事業者説明会(任意) 令和6年7月5日(金) 13:30-15:00
市役所2階会議室4
※実施スケジュール等の詳細な説明をします。



●昨年の参加者の声

A社:本事業に参加したことにより、バイヤーとの交渉の難しさや注意点(実態)を知ることができました。一部発注につながるケースもありました！

B社:講師の先生からの適格なアドバイスをいただけるので、学びが多かったです。

**県外で実施される商談会に出店するより
オンライン商談を活用する事で費用や時間を削減できます！
ご興味のある方はぜひ！お声掛けください！**

農林水産課 地域活性化起業人:山隈(やまぐま)
メール:nourin01@city.uto.lg.jp 電話 :0964-27-3325